

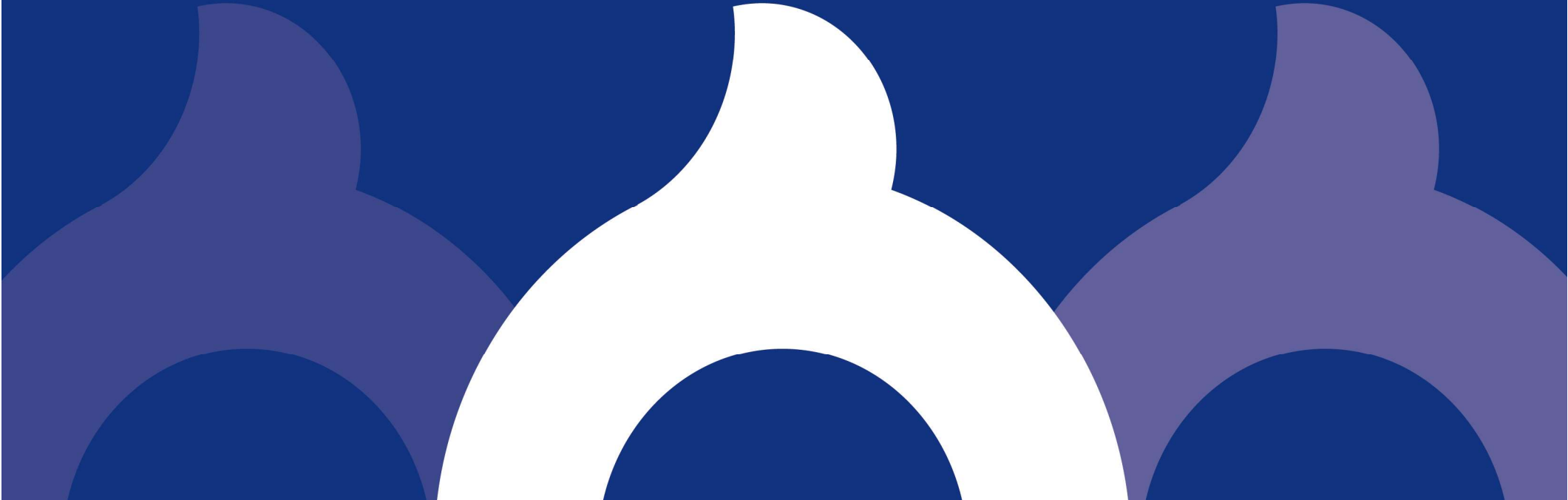
INVESTOR RELATIONS 2023

당신만의 색깔과 가치를 지지합니다.
우리는 오픈놀입니다.

24.02.26

Investor Relations

OPENKNOWL



OPENKNOWL

CONTENTS

INVESTOR RELATIONS



Prologue

About OPENKNOWL

Core Competence

Investment Highlights

Appendix



Prologue

Corporate Identity



INVESTOR RELATIONS

OPENKNOWL



온라인으로 진행되는 2주간의 AI 직무기반 커리어 교육 및 채용 서비스 미니인턴 플랫폼

Training Service for Employee



- 실무 경험
- 실무 역량 개발



- 실무 교육
- 프로젝트 멘토링

Recruiting Service for Employer



- 기업 과제 해결
- 우수 인재 채용

직무 기반 역량평가를 통한 채용 연계 및 교육서비스 플랫폼 / 확장성이 매우 높은 플랫폼

Chapter 01.

About OPENKNOWL

1. 회사 개요
2. 성장 스토리
3. 주요 서비스
4. 주요 레퍼런스



INVESTOR RELATIONS

OPENKNOWL

01 회사 개요

전문성을 보유한 경영진 및 핵심인력들을 바탕으로 커리어·채용 전문 기업으로 성장

■ 회사 개요

2023.12.31 기준

회사명	(주) 오픈놀
대표이사	권인택
설립일	2012년 4월 18일
자본금	9.8억 원
직원수	135명
사업영역	소프트웨어 개발, 공급 및 자문 / 교육관련 서비스
주소	서울특별시 영등포구 양평로 2 (당산동6가)
홈페이지	https://openknowl.com



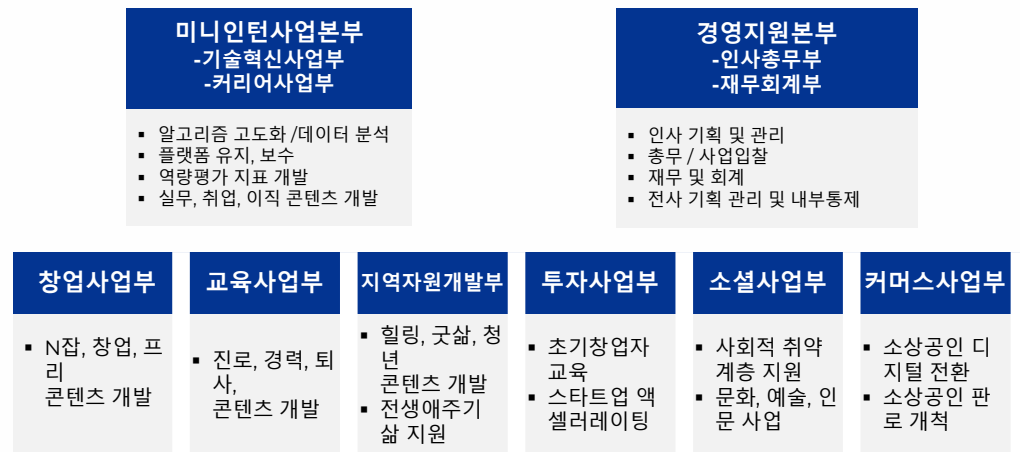
■ CEO



권인택 CEO

- 연세대학교 학사 (영어영문학, 정치외교학, 철학 전공)
- 연세대학교 교육대학원 HRD 석사
- POSCO 인사팀 외 관련 경력 13년

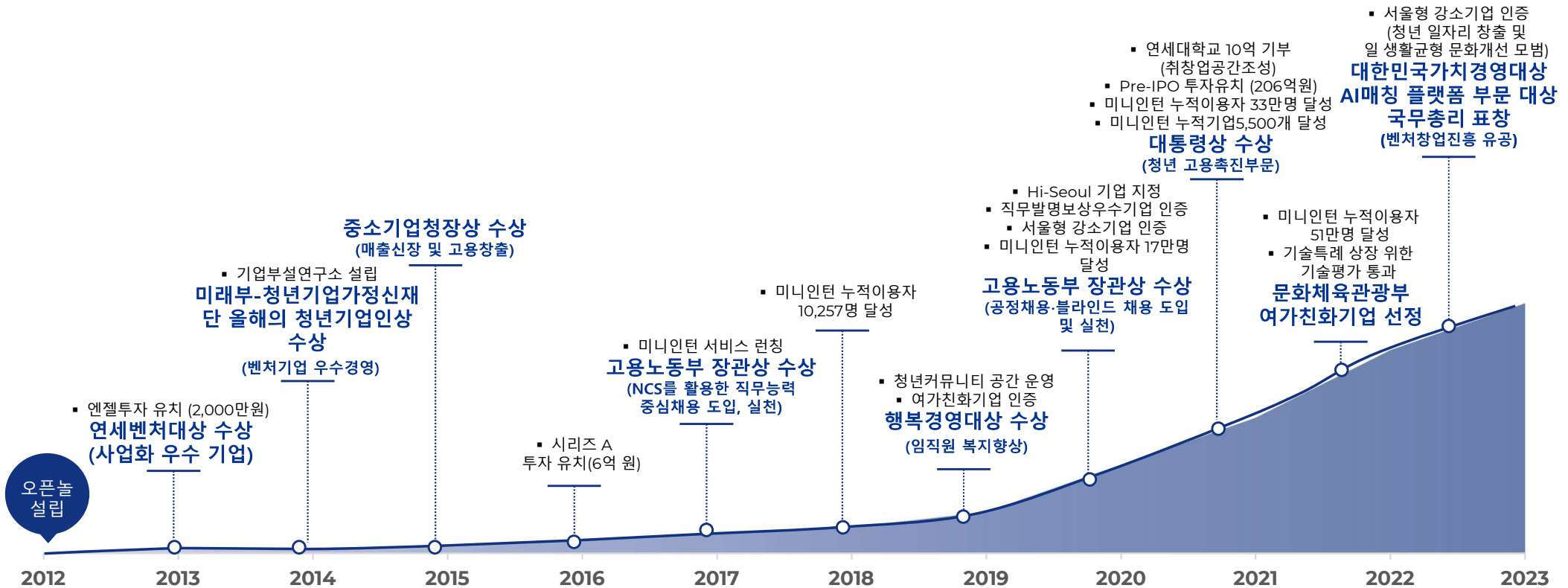
■ 조직구성(2본부 10사업부)



02 성장 스토리



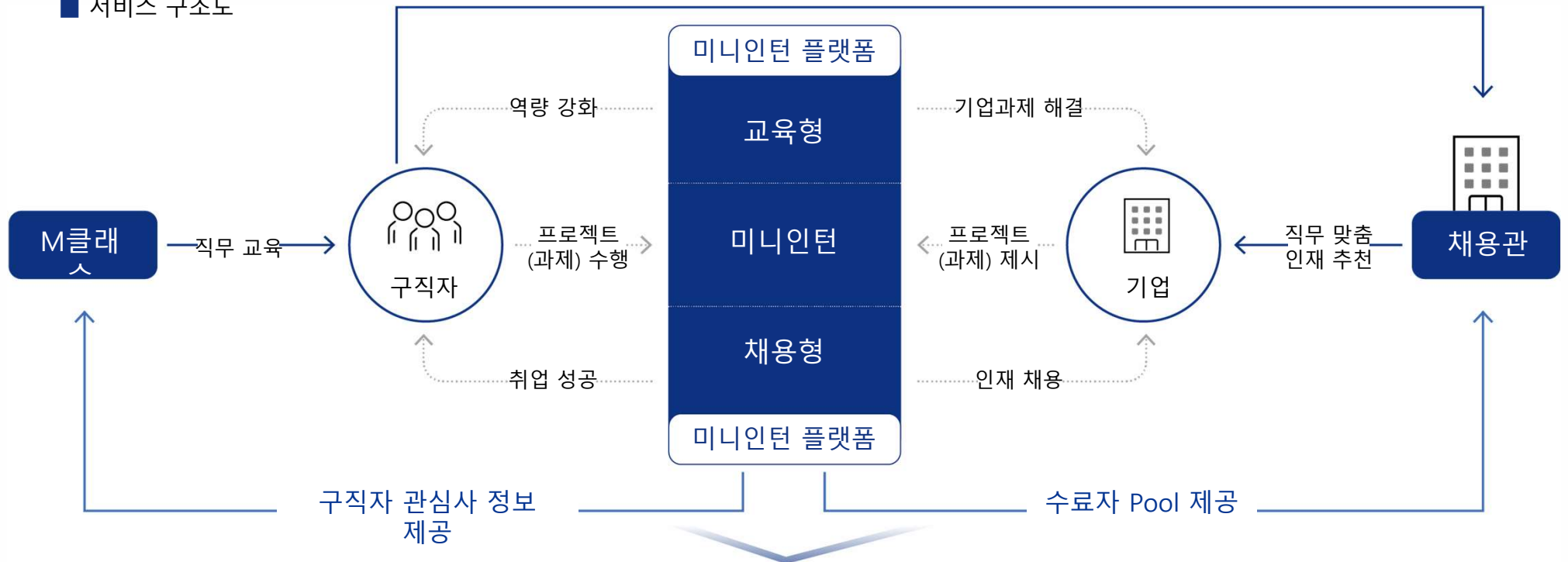
생애설계커리어플랫폼으로의 여정, 2021년 대통령상 수상 및 6년간 10회의 우수 취창업교육기관 선정



03 주요 서비스 - 구조도

미니인턴 플랫폼을 기반으로 '미니인턴', '채용관', 'M클래스' 및 이와 연계된 다양한 서비스 제공

■ 서비스 구조도



미니인턴 플랫폼 효과

- "교육" 구직자
- 직무역량 개발
- 취업연계
- 시간,비용 절감
- 프로젝트 수행 경험
- "채용" 기업
- 검증된 인재 확보
- 기업 핏에 맞는 직무역량 중심 인재 매칭
- 기업 문제 해결 및 아이디어 확보
- 헤드헌팅 비용 감소

04 주요 레퍼런스

공공기관과 지방자치단체의 일자리 및 교육 지원 사업에 참여하여 교육 및 채용 관련 서비스 제공

■ 정부기관 및 교육기관 레퍼런스


정부기관


KOSME 중소벤처기업진흥공단
Korea SMEs and Startups Agency


서울특별시
SEOUL METROPOLITAN GOVERNMENT


INNOBIZ
기술혁신형중소기업


50+
서울시50플러스재단
Seoul 50 Plus Foundation


KQAT
한국농업기술진흥원


SBDC 중소기업유통센터
Small & Medium Business Distribution Center


소상공인시장진흥공단


KOCOA
한국콘텐츠진흥원


경기도평생교육진흥원
Gyeonggi Do Provincial Institute for Lifelong Learning


송파구


영등포구
YEONGDEUNGPO-GU


Digital GURO


미래도시공산


성남시
Seongnam City


서울평생교육진흥원


광명시
빛을 품은


교육기관


한성 손재한 장학회


서울특별시교육청


연세대학교
YONSEI UNIVERSITY


가톨릭관동대학교
CATHOLIC KWANDONG UNIVERSITY


경기대학교


원광대학교
WONKWANG UNIVERSITY


경기도교육청
GYEONGGIDO OFFICE OF EDUCATION


인천광역시교육청
INCHEON METROPOLITAN CITY OFFICE OF EDUCATION

Chapter 02.

Core Competence

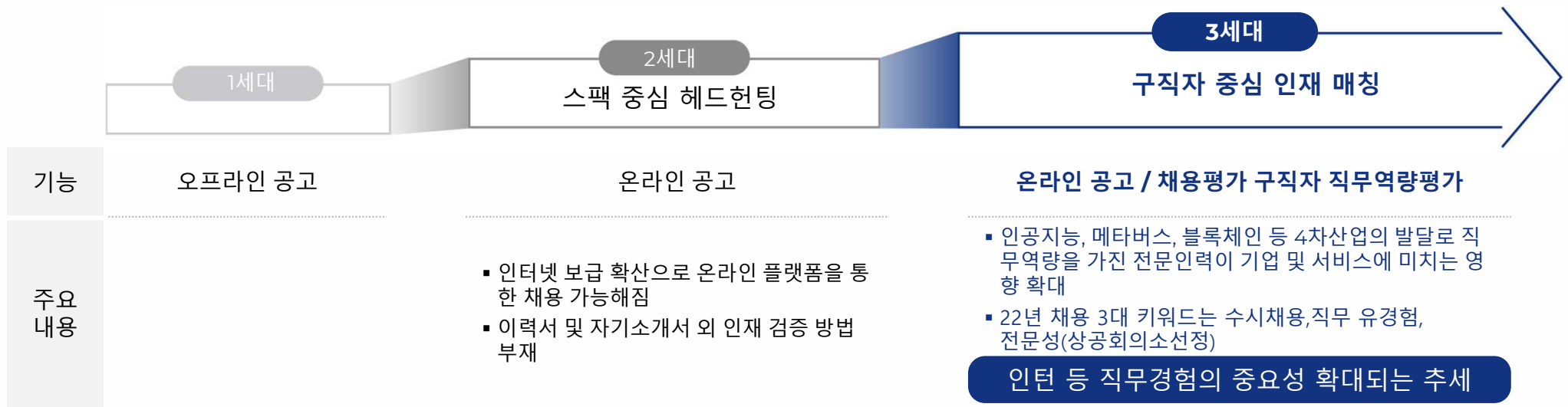
1. AI기반 “직무교육커리어+채용” 플랫폼
2. 핵심 기술
3. 기술진입장벽



INVESTOR RELATIONS

OPENKNOWL

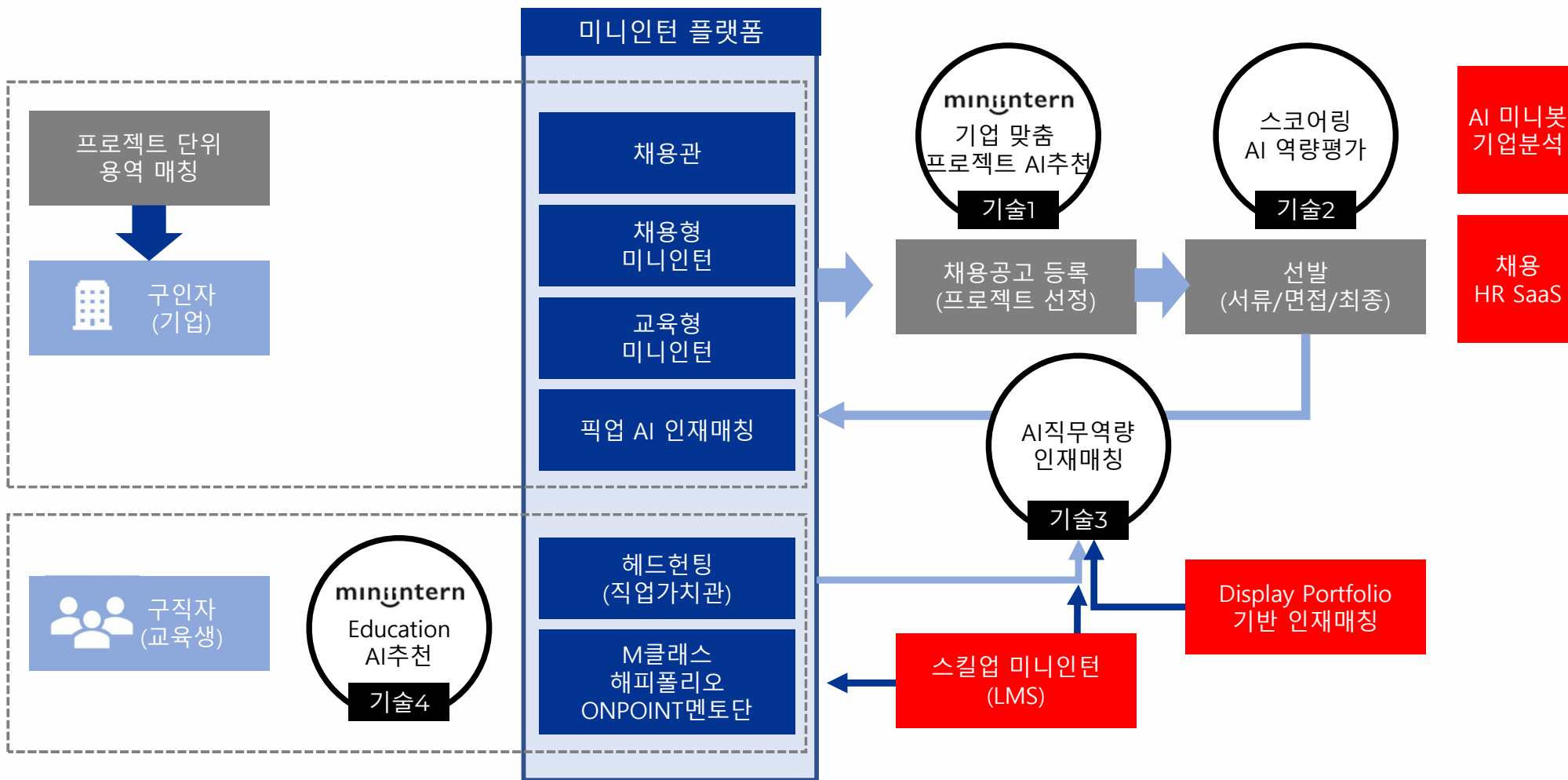
스펙 중심의 공시 채용에서 직무 중심의 수시 채용으로의 채용 트렌드의 변화에 기인한 3세대 매칭 플랫폼의 출현



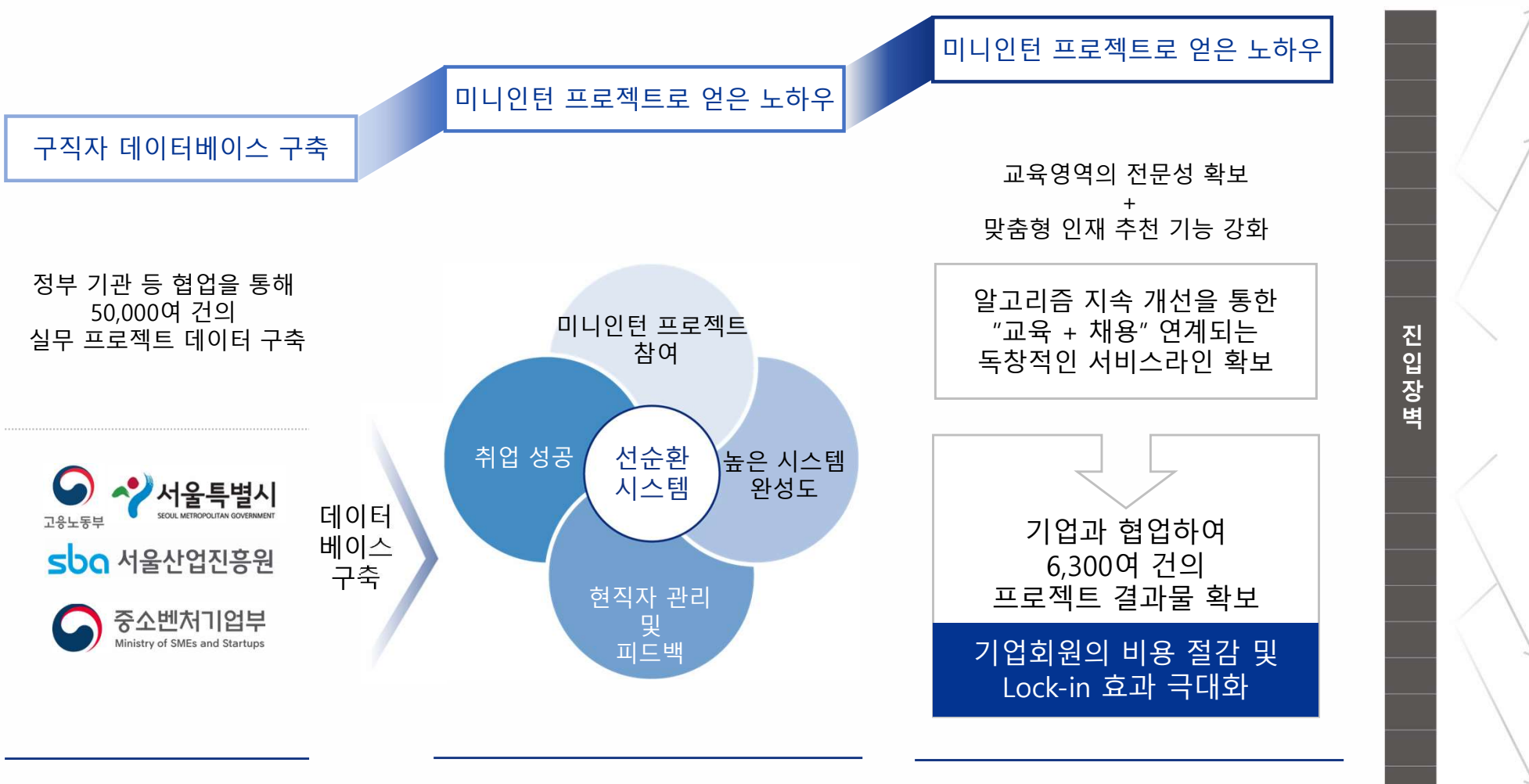
■ 3세대 인재 매칭 플랫폼 비교

	A사	B사	C사	미니인턴
핵심 서비스 기능	지인추천	직무경력 및 이력	관계형 인재 매칭 링크드인 모델 추구	직무 역량기반 인재매칭 서비스 제공
차이점	<ul style="list-style-type: none"> 과거의 이력사항이 서비스의 핵심과 연계 신규 구직자를 채용하거나 신입의 업무능력을 파악하는데 한계 구직자/지원자의 실제 직무 적합도와 직무 역량 평가 방식의 부재 			<ul style="list-style-type: none"> 직무경험을 증명하는 직무역량 평가 방식이 특징 업무 연차가 아닌 프로젝트 수행 결과물을 중심으로 지원자의 역량 및 발전가능성을 검증

4가지 핵심기술을 기반으로 인재 평가와 기업 맞춤 인재 매칭에 투입되는 리소스 최소화



축적된 데이터를 바탕으로 다수의 경쟁업체들이 겪는 교육과 매칭의 문제 해결 및 높은 진입장벽 구축



데이터
베이스
구축

Chapter 03.

Investment Highlights

1. 성장 로드맵
2. 시장의 성장변화에 맞춘 기술 확보
3. 신규 성장 동력 확보



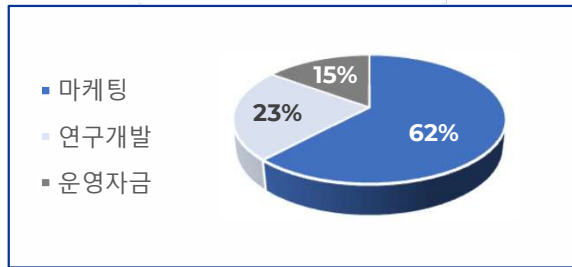
INVESTOR RELATIONS

OPENKNOWL

유연하고 확장가능한 플랫폼 사업구조로 AI 연구개발 및 마케팅 투자를 확대하여 성장 가속화

매출 성장

공모자금 사용계획



시장 성장

- 국내 채용시장 및 이러닝 시장 규모 및 성장성
- 채용트렌드 변화로 직무 교육 수요 증가
- 공공기관 사업 입찰 시 미니인턴 플랫폼 기반 다수의 레퍼런스로 경쟁 우위를 확보

고객 확대

- 기존 청년 신입 시장에서 시니어 N잡 시장으로
- 신입사원 뿐만 아니라 경력직 틈새시장 점유율 확대 진행
- 시장 집입을 위한 인수합병으로 신규 고객확보

사업 확장

- 기존 미니인턴 서비스의 AI 기반 고도화
- 프리랜서 외주 매칭 사업 확대
- 코워킹 및 코리빙 서비스
- 글로벌 진출(우즈베키스탄, 베트남, 싱가포르, 미국, 사우디아라비아, 유럽연합 등)

02 시장의 성장 변화에 맞춘 AI 기술 확보

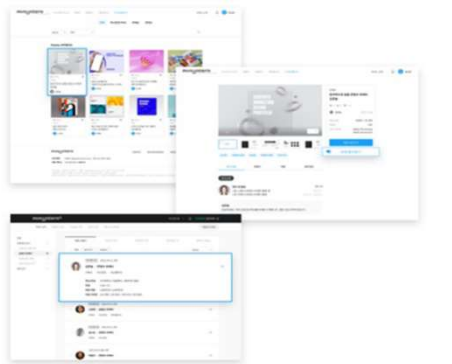
AI기술 고도화를 통한 신규 성장 동력 확보 및 시장 선도 기업으로 성장

디스플레이 포트폴리오

디자인 분야의 작업물이나 개발자의 코드 구현 시각화, 콘텐츠 중심의 마케터 등 구직자의 역량을 시각적으로 표현할 수 있는 작업물을 게시하여 정성적으로 판단하여 인재 채용

프리랜서 시장으로 서비스 확대

매칭 데이터의 고도화를 통한 AI 인재 매칭



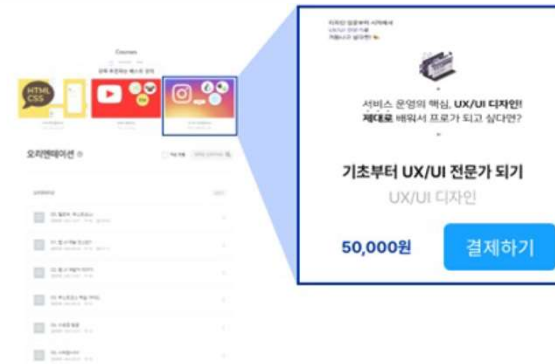
시각화 포트폴리오 결과물을 통한 구직자 실무역량 평가 환경 확산

LMS 형 미니인턴 (스킬업 미니인턴)

교육형 미니인턴보다 분화되고 정밀한 교육을 온라인으로 진행하며, 실무에서 필수적인 업무기량을 배우고 발전 시킬 수 있는 서비스

행동흐름 분석을 통한 맞춤형 AI 콘텐츠 추천

교육 서비스 영역확장- 디지털 교과서 도입



콘텐츠의 다양성과 지속성 확대를 통한 서비스 수익 극대화

채용 관련 HR SaaS

HR Recruitment 기반한 조직관리 기능 제공

AI 면접 질문 추천 기술

Total HR SaaS 영역 확대



기업고객 사용성 극대화를 통한 Lock-in 효과

03 신규성장 동력확보(1/2)

AI 를 활용한 생애주기 설계 플랫폼

서비스 세부내용	타겟 고객		서비스 구분	주요 콘텐츠
미니인턴	기업	구직자	교육형 채용형	AI 프로젝트 (디지털학습플랫폼)
채용관	기업	구직자	구인 / 구직	이력서 포트폴리오 미니인턴 기획안
M클래스		구직자	현직자	실무 취업 진로 청년
			신입	경력 이직 시니어 N잡
			경력	창업(2차전지, 반도체 시장 채용 교육)
			창업	힐링 취미 해외
		구직자	현직자	기타

03 신규 성장 동력 확보 (2/2)

공간 활용을 통한 코워킹 및 코리빙서비스, 메타버스형 교육콘텐츠 개발, 글로벌진출로 사업 확장

코워킹 및 코리빙서비스

- ✓ 매년 약 500여 팀 기업 보육 중
- ✓ 서울특별시, 중소벤처기업진흥공단, 경기창조경제혁신센터, 구로구청 등 다양한 기관과 협력
- ✓ 청년취업 및 지원 공간 운영을 통해 취업 연계 및 강연장소 확보



진로, 취업, 창업 교육 프로그램 운영에 특화된 서비스 제공

메타버스형 교육콘텐츠 개발



- ✓ 인천, 목동, 여의도 등 강서지역 교통의 요지에 위치
- ✓ 본사 사옥에 미디어월 설치로 테스트 진행



교육장



XR 스튜디오



라이브커머스 스튜디오



편집실

메타버스 서비스 구현

글로벌 진출



- ✓ 국내 → 동남아 → 글로벌로 서비스 진출
- ✓ Young Professional은 거주국과 무관하게 비슷한 수준의 교육과 경험을 갖춘
- ✓ 개별기업 고성과자의 경우 기업이 선택한 것을 학습시키기에 고유데이터 정확성을 바탕으로 커스터마이징 가능

고유 데이터 정확성을 바탕으로 커스터마이징 가능

Appendix

1. 요약 재무제표
2. 수상 및 인증 현황



INVESTOR RELATIONS

OPENKNOWL

01 요약 재무제표

■ 요약 재무상태표

[단위 : 백만원]

구분	2020	2021	2022	2023 연결 (잠정)
유동자산	1,739	10,175	21,519	24,207
비유동자산	3,670	7,265	9,031	21,238
자산총계	5,409	17,440	30,550	45,445
유동부채	851	8,909	6,828	4,948
비유동부채	2,828	5,165	2,572	3,047
부채총계	3,679	14,074	9,400	7,995
자본금	215	223	840	980
자본잉여금	1,251	3,181	19,775	33,119
이익잉여금	305	336	(225)	1,102
기타자본	(41)	(374)	760	2248
자본총계	1,730	3,366	21,150	37,449

■ 요약 손익계산서

[단위 : 백만원]

구분	2020	2021	2022	2023 연결 (잠정)
영업수익	7,094	10,867	16,268	25,136
영업비용	6,786	10,634	15,583	23,918
영업이익	308	232	685	1,218
금융수익	2	2	381	905
금융비용	(52)	(101)	(1,723)	(806)
기타수익	59	31	31	135
기타비용	(4)	(142)	(11)	(269)
법인세비용 차감전순이익	293	14	(733)	1,183
법인세 비용	32	(17)	(172)	(143)
당기순이익	261	31	(561)	1,326

OPENKNOWL

서울특별시 영등포구 양평로 2 (당산동6가)

<https://openknowl.com>